



# RNCP 39063 – NÉGOCIATEUR TECHNICO-COMMERCIAL

## Compétences développées

### Durée : 400 heures – Formation FOAD

La formation RNCP 39063 – Négociateur technico-commercial permet d'acquérir les compétences nécessaires pour développer l'activité commerciale d'une entreprise, prospecter de nouveaux clients et négocier des solutions adaptées aux besoins du marché.

Cette formation prépare les participants à exercer des fonctions commerciales en développant un portefeuille clients et en participant activement à la croissance de l'entreprise.

### Objectifs de la formation

À l'issue de la formation, le participant sera capable de :

- analyser un marché et identifier des opportunités commerciales
- prospecter et développer un portefeuille clients
- conduire un entretien commercial et identifier les besoins du client
- présenter une offre commerciale et négocier une solution adaptée
- conclure une vente et assurer le suivi de la relation client

### Débouchés professionnels

Cette formation permet d'accéder à des postes tels que :

- technico-commercial
- commercial BtoB
- chargé d'affaires
- business developer

- prospection commerciale
- négociation commerciale
- développement commercial
- gestion de la relation client

## Modalités pédagogiques

La formation est dispensée à distance selon un dispositif FOAD (Formation Ouverte et À Distance) comprenant :

- modules e-learning interactifs
- classes virtuelles avec formateur
- exercices pratiques et mises en situation professionnelles
- évaluations en ligne

Plateforme pédagogique : Digiforma

## Prérequis

- maîtrise de base de l'outil informatique
- compréhension du français à l'écrit et à l'oral

## Public visé

- demandeurs d'emploi
- personnes en reconversion professionnelle
- personnes souhaitant développer des compétences commerciales