



RNCP 39063 – NÉGOCIATEUR TECHNICO-COMMERCIAL (APPRENTISSAGE)

Compétences développées

Durée : 15 mois – Formation en alternance

La formation RNCP 39063 – Négociateur technico-commercial en apprentissage permet d'acquérir une expérience professionnelle concrète tout en préparant un titre professionnel reconnu par l'État.

Grâce à l'alternance entre le CFA et l'entreprise, les apprenants développent des compétences commerciales solides et directement applicables dans le monde professionnel.

Objectifs de la formation

À l'issue de la formation, l'apprenant sera capable de :

- analyser un marché et identifier des opportunités commerciales
- prospecter et développer un portefeuille clients
- conduire un entretien commercial et identifier les besoins du client
- négocier une solution commerciale adaptée
- conclure une vente et assurer le suivi de la relation client

Débouchés professionnels

Cette formation permet d'accéder à des postes tels que :

- technico-commercial
- commercial BtoB
- chargé d'affaires
- business developer

- prospection commerciale
- négociation commerciale
- développement commercial
- gestion et fidélisation de la relation client

Organisation de la formation

La formation est organisée selon un rythme d'alternance permettant de combiner apprentissage théorique et expérience professionnelle.

- formation en CFA (modules e-learning, classes virtuelles et présentiel pédagogique)
- formation en entreprise
- accompagnement pédagogique personnalisé
- évaluations régulières et préparation à la certification

Prérequis

- motivation pour les métiers du commerce
- maîtrise de base de l'outil informatique
- compréhension du français à l'écrit et à l'oral

Public visé

- jeunes souhaitant préparer un titre professionnel en alternance
- personnes souhaitant se former tout en acquérant une expérience professionnelle